



Consulting

コンサルティング

大手製薬会社様 導入事例

Introduction Example

>> 新オフィスの社内ネットワークの見積査定を実施しました。

>> 製薬メーカーのオフィス移転プロジェクトに於いて、社内ネットワークの見積査定を実施しました。このお客様の既存オフィスには、大手通信機器メーカーが一括して PBX、社内ネットワークの導入、保守を請負っていました。移転先の新オフィスでは、IP-Phone の導入が決定しており、このメーカーが社内 LAN を含めたネットワークの設計・見積を行っており、費用が数億円に膨れ上がりエクスレイヤに見積の査定の依頼が来ました。これは典型的なメーカー丸抱えのやり方で、お客様には見積の評価が出来ない事例でした。

まず、エクスレイヤでは、お客様のご要件に従い見積機器の妥当性の評価を実施しました。見積の中のオーバースペック機器や不要機器を精査し、結論として音声系とデータ系のネットワークを分けることにより、費用の削減が可能との結論に達しました。この方法で、オーバースペックのスイッチ本体を妥当な機種に変更、光ファイバーで接続する必要のない部分をメタル接続に変更、高額な光ファイバー用パーツを削減し、全体で 40%弱のコスト削減を実現しました。単なる値引きではなく仕様の適正化で無駄を省くことでコストを削減すればベンダーもモチベーションを維持することができます。

このようなコンサルティングは、Neutral をスローガンに掲げ、しがらみのない独立系企業のエクスレイヤだからこその業務です。